

Beratung

Die Beratungsfelder, in denen wir Sie durch individuell zugeschnittene Lösungskonzepte unterstützen können, sind vielfältig. Die meisten Erfahrungen besitzen wir in folgenden Bereichen:

Marketing & Vertrieb

„Ein Unternehmen lebt nicht von dem, was es produziert, sondern von dem, was es verkauft.“ Unser Ziel ist es, mit Hilfe professioneller Analysen Ihre individuellen Stärken zu bündeln und Ihnen so einen optimalen Stand in der Markt- und Vertriebswelt zu bieten. Dabei sind wir sehr daran interessiert, Ihnen zu helfen, Ihr Marktpotenzial auszuschöpfen und so gestärkt in die Zukunft zu blicken.

- Corporate Identity und Corporate Design-Beratung und -umsetzung
- Image- und Kundenzufriedenheitsanalysen
- Marktanalysen / Marktstudien
- Marketingkonzepte und -strategien
- Produktportfolioanalyse
- Serviceverbesserung
- Standortanalyse
- Vertrieboptimierung

Organisation, Prozesserfassung & -management

Die Organisation ist Teil eines jeden Unternehmens, ihre Bedeutung wird jedoch zu häufig unterschätzt. Wir sehen die Organisationsstruktur als wichtige Basis der Unternehmenshandlung und legen dabei besonders viel Wert auf eine entsprechende Prozessstabilität. Mit dieser Philosophie und den Erfahrungen, die wir innerhalb unseres Vereins gesammelt haben, möchten wir auch Ihnen dabei helfen, Ihr Fundament zu stärken.

- Organisationsentwicklung
- Operative Bedarfsspitzen
- Organisationsanalyse/-optimierung
- Prozessanalyse, -design und -optimierung
- Projektmanagement

Gründungsmanagement und -beratung

„Der Anfang ist die Hälfte des Ganzen“
Wir helfen Ihnen dabei, den Anfang zu meistern und begleiten Sie auf Ihrem individuellen Weg zum Ganzen. Dabei stützen wir uns auf die gegenwertigen Erkenntnisse aus Wirtschaft und Praxis, die es uns ermöglichen, strategische Entscheidungen herzuleiten und bei Ihnen zu integrieren.

- Businessplan
- Finanzierungskonzepte

Controlling

„Vertraue, aber prüfe nach!“
Für jedes Unternehmen spielen Wirtschaftlichkeit und Minimierung der Kosten eine wichtige Rolle für nachhaltige Unternehmensfortführung. Deshalb ist es wichtig ein Controllingkonzept zu entwickeln, welches die Erfüllung dieser Erfolgskriterien sicherstellt.
Dabei sehen wir Controlling jedoch nicht als hierarchische Steuerung, sondern vielmehr als Unterstützung der zielgerichteten und kontinuierlichen Verbesserung.

- Kennzahlensysteme
- Kostenmanagement
- Kosten-Leistungs-Analyse
- Projektcontrolling
- Wirtschaftlichkeitsanalysen

IT

Heutzutage spielt die Informationstechnologie eine große Rolle in der Vereinfachung und Überarbeitung komplexer Prozesse. Eine immer weiterentwickelte Breite an Softwaretechnologien erzeugt jedoch eine immer geringer werdende Überschaubarkeit. Mit unseren breitgefächerten Kompetenzen aus Wissenschaft und Praxis helfen wir Ihnen gerne ein für Sie interessantes IT-System zu finden und zu implementieren, damit auch Sie mit der Zeit schreiten können.

- CRM- Implementierung
- Internetkonzepte
- Softwareberatung
- Search-Engine-Optimization
- Web-Applications

Personal

„Der Mensch ist der wichtigste Erfolgsfaktor einer Unternehmung.“

Wir als studentische Unternehmensberatung sehen die Basis des Erfolgs im mitarbeitenden Menschen. Deshalb sehen wir es als unsere Pflicht an, Ihnen ein Spektrum an Möglichkeiten aufzuzeigen, die Ihnen Helfen Kompetenzen aufzudecken und über Mitarbeitermotivierungstechniken eine Unternehmensidentität herzustellen.

- Konzeptionierung von Traineeprogrammen
- Kommunikationsmanagement
- Mitarbeiterzufriedenheitsanalysen
- Recruitingstrategien
- Schulungen
- Zielvereinbarungsgespräche

Qualitätsmanagement

Qualität ist das Gütesiegel des Erfolgs und gerade deshalb ist ein starkes Qualitätsmanagement von besonderer Bedeutung. Wir verstehen es als unsere Aufgabe Ihnen dabei zu helfen dieses Gütesiegel zu erhalten und es an den Kunden weiterzuvermitteln.

- Entwicklung
- Implementierung
- Wissensmanagement

Bei den folgenden Bereichen handelt es sich um Kernkompetenzen:

Projektmanagement

Viele Problemlösungen werden in Projekten bearbeitet. Dabei können jedoch viele Schwierigkeiten auftreten die einer professionellen Bearbeitung bedürfen, für die jedoch neben der Projektbearbeitung nur geringe Kapazitäten beansprucht werden können. Genau hier können wir Ihnen helfen. Wir unterstützen Sie in der Projektorganisation und helfen Ihnen bei der Problemlösung, um damit Ihren Erfolg zu sichern.

Prozessanalyse, Prozessdesign/-optimierung

Umfangreiche Unternehmenshandlungen sind durchzogen von unzähligen, meist intuitiv gesteuerten Prozessen. Wir helfen Ihnen, diese Prozesse aufzudecken, zu optimieren und in einer systematischen Prozessstruktur zu verankern. Dabei erleichtern wir die Handhabung und sorgen für mehr Transparenz, wodurch viele Abläufe schneller und sicherer gestaltet werden können. Nicht zuletzt können durch eine Optimierung natürlich auch Kosten gesenkt werden.

Organisationsberatung / Organisationsentwicklung

Heutzutage haben viele Schwierigkeiten eines Unternehmens ihren Ursprung in der Organisationsstruktur. In einer sich schnell verändernden Wirtschaftswelt wird schnell auch eine Veränderung und Anpassung dieser Struktur notwendig. Häufig wird dieser Wandel jedoch zu spät erkannt. Durch gezielte Analysen stellen wir Ihren Neuorganisationsbedarf fest und helfen Ihnen bei der Entwicklung einer für Sie geeigneten Struktur. Selbstverständlich stehen wir Ihnen anschließend auch bei der Implementierung zur Seite, damit Sie gestärkt in die Zukunft blicken können.

Seminare

Lebenslanges Lernen sichert Ihnen eine kontinuierliche Kompetenzverbesserung für zukünftige Problemlösungsprozesse. In unseren individuell für Sie zusammengestellten Schulungen vermitteln wir Ihnen, das für Ihre Tätigkeiten notwendige Wissen und helfen Ihnen somit Ihre Stärken zu bündeln. So könnten wir z.B. eine Projektmanagementschulung für Ihre Mitarbeiter durchführen, damit ein effizienteres Arbeits- und Zeitmanagement realisiert werden kann.

Businessplan

Bei der Gründung eines Unternehmens spielt die Beachtung sowohl interner als auch externer Risikofaktoren eine Rolle, die den Einstieg der Unternehmungen erschweren oder vollständig verhindern können. Andererseits müssen auch die potenziellen Chancen abgeleitet werden um individuelle Vorteile zu nutzen, um so einen gelungenen Einstieg zu sichern und sich am Markt zu behaupten.

Mit der Erstellung eines Businessplans helfen wir Ihnen jedoch nicht nur bei der Bearbeitung dieser beiden relevanten Aspekte, sondern sorgen zusätzlich mit einer systematischen Finanzplanerstellung auch für eine Übersicht der zu bindenden Ressourcen.

Standortanalyse

Ein gut gewählter Standort ist von großer Bedeutung für die Wirtschaftlichkeit eines Unternehmens, denn er beeinflusst maßgeblich die Erreichbarkeit des Marktes. Fehlplanungen in diesem investitionsintensiven Bereich können somit schnell zu überhöhten Kosten und einem hohen Maß an logistischem Aufwand führen.

Wir setzen bereits vor diesen Fehlplanungen an und helfen Ihnen, einen Ihren unternehmerischen Anforderungen gerecht werdenden Standort zu finden.

Vertrieboptimierung

Gerade der Vertrieb wird durch zunehmende Konkurrenz und einer damit verbundenen schwierigeren Absatzsituation von immer größerer Bedeutung. Mit unseren Kompetenzen aus aktueller Wissenschaft und Forschung helfen wir Ihnen, Ihre Vertriebsorganisation zu verbessern und für die Zukunft zu sichern. Dabei legen wir besonderen Wert auf eine systematische Analyse, durch die Problemfelder gefunden und verbessert werden können. Wir helfen Ihnen so, Ihre Kundenstruktur zu verbessern und gleichzeitig Margen zu optimieren.

Wir freuen uns über Ihre Anfragen und würden uns gerne mit Ihnen zu einem Erstgespräch treffen. Den folgenden Projektablauf stellen wir uns idealtypisch vor.

Erstgespräch

Sie bekommen die Gelegenheit, uns persönlich kennen zu lernen, mehr über unsere Arbeit zu erfahren und uns Ihre Wünsche und Erwartungen näher zu bringen.

Teamzusammensetzung

Hat das Erstgespräch stattgefunden, wird den Mitgliedern das potentielle Projekt vorgestellt und daraufhin ein kompetentes Team zusammengestellt, um die Aufgabe Ihren Wünschen gemäß optimal zu erfüllen.

Angebotserstellung

Das Projektteam erstellt anschließend ein unverbindliches Angebot, anhand dessen Sie entscheiden können, ob das Projekt zustande kommen soll. An dieser Stelle haben Sie die Möglichkeit, letzte Änderungen an dem Auftrag vorzunehmen. Projektdurchführung

Nachdem beide Parteien den Projektvertrag unterzeichnet haben, nimmt das Team die Arbeit auf und beginnt, eine für Sie optimale Lösung des Problems zu finden. Dabei ist es für uns von großer Bedeutung, dass nicht auf Standardlösungen zurückgegriffen wird, sondern individuelle, kreative Lösungen angestrebt werden. Natürlich bleiben Sie während des gesamten Projekts durch Präsentationen und Berichte gut informiert.

Präsentation

Nachdem das Projekt abgeschlossen ist, präsentieren wir Ihnen unsere Lösung und überreichen Ihnen eine ausführliche Projektmappe. Wir stehen Ihnen anschließend, wie auch während des gesamten Projekts, für Fragen zur Verfügung.